

ABERC NEWS

7ª edição – 27/06/14



CORE/BA

A ABERC recebeu diversas solicitações de associados e, através dos Diretores Edson Pithon e Ricardo Alves, visitou o CORE/BA no dia 04 de junho de 2014.

Os diretores foram recebidos pelo Presidente da entidade, Sr. Herval Dórea Silva, que é representante comercial do ramo de material de construção em Feira de Santana. O Presidente do CORE se fez acompanhar da Sra. Francimary de Deus (Assistência Jurídica) e Srs. Daniel Vabo e Caiuby (ambos do CONFERE - Conselho Federal dos Representantes Comerciais, órgão que coordena as atividades dos COREs em cada estado da Federação).

O principal assunto tratado foi a definição de alternativas de regularização de eventuais pendências de membros da ABERC para com o CORE/BA, ficando acertado a dilatação do prazo de pagamento para quitação de débitos existentes. Os interessados em regularizar sua situação podem contatar imediatamente com a Secretaria da ABERC. A regularização permitirá aos associados usufruir integralmente dos direitos previstos na lei federal 4.886/85.



Herval Dórea (CORE) e Ricardo Alves (ABERC)



Daniel Vabo (CONFERE, à esquerda) e Edson Pithon (ABERC, no centro)

Adicionalmente, a ABERC apresentou um pedido para que o CORE/BA estude a possibilidade de eliminar a cobrança de anuidade para "responsável técnico" de empresas do tipo "pessoa jurídica limitada" cuja gestão seja exercida por um dos sócios constantes do contrato social, evitando, o que no entender da ABERC, pode ser considerado como duplicação do pagamento da contribuição.

Na mesma reunião o CORE informou que está ultimando a celebração de convênio com a empresa General Motors do Brasil (GM) para permitir a compra de carros novos por representantes registrados, incluindo, os associados da ABERC.

O CORE/BA informou ainda que irá reforçar o quadro de fiscais e intensificar as fiscalizações com o propósito de impedir que pessoas não habilitadas atuem como representantes ou prepostos da representação comercial, prejudicando aqueles que trabalham inteiramente regularizados. A entidade irá também promover campanhas periódicas para melhor esclarecer sobre o papel do CORE e do Sindicato dos Representantes Comerciais da Bahia (SIRCEB).

Outras reuniões de alinhamento de propósitos irão acontecer, de modo a garantir uma maior integração entre a ABERC e o CORE/BA.

ABERC NEWS

7ª edição – 27/06/14



Gestão com “bola de cristal” – 2ª parte

Na 6ª edição do ABERC News foi publicada uma matéria que esclarecia sobre a finalidade e a importância do fluxo de caixa. Nesta edição estamos dando sequência ao assunto apresentando exemplos práticos da utilização dessa ferramenta de gestão.

Observando o primeiro exemplo (Planilha 1) podemos ver como é simples a construção do fluxo de caixa, mesmo por um colaborador que tenha somente o nível médio, uma vez que as operações matemáticas empregadas são basicamente de soma e subtração.

Nesta planilha vemos um fluxo de caixa ajustado, em que as demandas de pagamento podem ser honradas pela existência de recebimentos que deixam o saldo sempre positivo no momento das necessidades.

Em nenhum dia ao longo do mês o saldo ficou negativo, indicando que o fluxo de caixa está equilibrado. Somente foram registrados os dias em que houve algum movimento de despesa (saída de recursos) ou de receita (entrada de recursos). Em decorrência disso não haverá necessidade de tomar qualquer providência para suprir eventuais carências e os compromissos existentes serão honrados com tranquilidade.

O menor saldo encontrado para o mês observado (setembro/2014) foi de mais de R\$ 11 mil. Se essa sobra se mantiver por um período longo pode ser verificada a conveniência de aplicar pelo menos parte do valor não utilizado.

Mês: setembro/2014 (Planilha 1)				
Dia	Descrição	Despesa	Receita	Saldo
	Saldo mês anterior			9.754,00
1	Conta energia	116,00		9.638,00
	Condomínio	433,00		9.205,00
2	Comissão fábrica B		14.398,00	23.603,00
4	Parcela 3/24 veículo X	1.862,00		
	Resíduo comissão fábrica D		6.774,00	28.515,00
8	Tel fixo	203,00		
	Tel celular	592,00		27.720,00
11	Contabilidade	724,00		26.996,00
17	Parcela 17/60 sala	2.253,00		
	Posto combustível	3.490,00		21.253,00
19	Comissão fábrica A		16.157,00	37.410,00
22	Comissão prepostos	15.026,00		
	Parcela 3/6 móveis	4.665,00		
	Rescisão secretária	5.821,00		11.898,00
24	Comissão fábrica C		18.344,00	
	Hospedagens diversas	3.086,00		27.156,00
	Salário e encargos equipe interna	4.954,00		
	Pro labore sócio e encargos		14.539,00	
	Material papelaria e limpeza	312,00		36.429,00
30	Parcela 1/4 Bahiacal	2.375,00		34.054,00

ABERC NEWS

7ª edição – 27/06/14



No exemplo seguinte (Planilha 2) foi mostrada uma situação de desequilíbrio usando um perfil de entradas e saídas assemelhado ao primeiro exemplo. A partir do dia 4 o saldo fica negativo. Volta a ficar positivo no dia 22 e segue negativo do dia 24 até o final do mês.

Mês: setembro/2014 (Planilha 2)				
Dia	Descrição	Despesa	Receita	Saldo
	Saldo mês anterior			4.531,00
1	Parcela 3/6 móveis	1.889,00		
	Contabilidade	724,00		1.918,00
2	Parcela 17/60 sala	1.491,00		427,00
4	Comissão fábrica C		8.943,00	
	Comissão prepostos	10.067,00		-697,00
8	Posto combustível	1.329,00		
	Hospedagens diversas	2.283,00		-4.309,00
11	Pro labore sócio e encargos	13.072,00		-17.381,00
17	Material papelaria e limpeza	338,00		
	Comissão fábrica D		10.725,00	-6.994,00
19	Parcela 1/4 Bahiacal	2.097,00		-9.091,00
22	Comissão fábrica B		13.005,00	
	Comissão fábrica A		4.388,00	
	Salário e encargos equipe interna	7.134,00		1.168,00
24	Parcela 3/24 veículo X	2.316,00		
	Tel fixo	602,00		-1.750,00
28	Conta energia	227,00		
	Condomínio	474,00		
	Tel celular	847,00		-3.298,00
30	Rescisão secretária	6.035,00		-9.333,00



A ABERC tem condição de auxiliar e esclarecer gratuitamente os associados que desejem implantar a ferramenta do fluxo de caixa em suas empresas. Depois de se acostumar com as vantagens e benefícios dessa verdadeira “bola de cristal” ninguém vai querer abrir mão de ter na sua empresa essa fantástica ferramenta que é o fluxo de caixa.